



**Air Liquide Advanced Technologies - CryoConcept France**

## **Technico Commercial**

### **Présentation du Groupe**

Air Liquide est un leader mondial des gaz, technologies et services pour l'industrie et la santé. Présent dans 73 pays avec environ 67 100 collaborateurs, le Groupe sert plus de 3,9 millions de clients et de patients. Oxygène, azote et hydrogène sont des petites molécules essentielles à la vie, la matière et l'énergie. Elles incarnent le territoire scientifique d'Air Liquide et sont au cœur du métier du Groupe depuis sa création en 1902.

Air Liquide a pour ambition d'être un leader de son industrie, d'être performant sur le long terme et de contribuer à un monde plus durable.

Air Liquide place la diversité au cœur de ses activités et s'engage notamment en favorisant l'égalité professionnelle et l'emploi des travailleurs en situation de handicap.

### **Descriptif de l'entité et de l'activité**

Sa filiale Air Liquide Advanced Technologies (ALaT) apporte des solutions efficaces pour nos clients de l'aéronautique, du spatial, de la recherche scientifique et des nouvelles énergies (hydrogène et biogaz), dans le domaine des hautes technologies et des technologies avancées. Elle fournit également des technologies innovantes pour les besoins des marchés du Groupe.

Filiale d'Air Liquide Advanced Technologies, **CryoConcept France** conçoit et fabrique des réfrigérateurs à dilution basse température, destinés à la recherche fondamentale et à l'informatique quantique. Ces systèmes qui permettent d'atteindre des températures inférieures à 10 mK (-273,14 °C) sont utilisés par le monde scientifique dans de nombreux domaines (étude des nanostructures, détecteurs basse température, état de la matière condensée...). Les développements de l'informatique quantique conduisent CryoConcept France à se transformer et envisager une forte croissance.

## Missions & Responsabilités

Rattaché au Directeur Général, vous faites partie de l'équipe chargée du développement commercial de CryoConcept France (3 personnes), avec pour principales missions de:

- Collaborer avec l'ensemble de l'équipe de CryoConcept France pour développer et exécuter les nouveaux projets de vente
- Cultiver et développer des relations fortes avec nos principaux clients et prospects
- Être alerte des tendances du marché et des activités de nos concurrents pour identifier les opportunités de croissance et d'innovation

### Principales responsabilités:

- **Développement Commercial:** Le/La technico-commercial est responsable des projets qui lui sont alloués et devra les développer de l'avant vente jusqu'à la validation par le conseil d'administration de CryoConcept France. Interlocuteur du Client, il/elle doit avoir une compréhension fine des demandes clients et des produits que pourraient proposer CryoConcept France.
- Développement de la transaction: une étroite collaboration avec le Bureau d'Etudes et éventuellement le service R&D sont nécessaires pour assurer une offre différenciante répondant aux demandes clients. Le/La technico-commercial réalise le chiffrage financier en ligne avec les objectifs de rentabilité.
- Mise en œuvre du projet: Le/la technico commercial(e) aura en charge d'animer la mise en œuvre du projet (avec le responsable du bureau d'étude et le responsable de production) pour s'assurer que les engagements pris par CryoConcept France seront tenus et que le projet sera livré dans les temps.

## Profil et compétences

### Education et expérience:

Master ou PhD en Physique (école d'ingénieur ou université). Une spécialisation en cryogénie "ultra basse températures" serait un plus.

### Compétences:

- Orienté résultats; fait preuve d'une grande ténacité avec un sens aigu des affaires
- Intérêt pour les technologies avancées ainsi que le monde scientifique
- Capacité à développer un réseau, évoluer dans un écosystème international
- Autonome, motivé et doté de bonnes compétences analytiques
- Capacité à travailler en équipe; gérer et diriger le développement de projets
- Capacité à élaborer et négocier des contrats avec le soutien de juristes
- Excellentes compétences en communication en anglais
- Créativité, ouverture d'esprit et esprit d'équipe

## Informations complémentaires

Lieu d'activité : France/Ile de France/Essonne/LES ULIS/Zone de Courtabœuf.

Type d'emploi : CDI - Statut : CADRE